

Case Study Medizinprodukte

imeco GmbH & Co. KG

Large Scale Recruitment mit Master Vendor Funktion für Standortaufbau



Situation

imeco unterhält in Königswalde einen Produktionsstandort und arbeitet dort mit Randstad zusammen. Die Eröffnung eines neuen Produktionsstandortes in Elterlein stand bevor; parallel sollte ein Standort in Polen geschlossen und die Produktion ins neue Werk Elterlein verlagert werden. Gesucht wurden 30 Mitarbeiter verschiedenster Qualifikationen zur Festanstellung im Hause imeco. Die Herausforderung war groß, da vor Ort keine Personalabteilung existierte und die Fokusqualifikation Maschinen- und Anlagenführer im Erzgebirge sehr knapp ist. imeco suchte einen Partner im regionalen Markt zur Besetzung aller Vakanzen und Flexibilisierung über die Arbeitnehmerüberlassung.



Lösung

Die Projektumsetzung erfolgte auf Basis eines individuellen Rekrutierungskonzeptes. Randstad stellte ein mehrköpfiges Projektteam, das das Konzept gemeinsam mit imeco realisiert hat. In einem Kick-off wurde die Zusammenarbeit definiert. Die Projektlaufzeit betrug acht Monate. Die Aufgabenschwerpunkte von Randstad waren:

- Umsetzung von individuellen lokalen Marketingstrategien, wie z.B. Flyerverteilung, Bannerwerbung, Plakate in regionalen Bussen
- Screening und Vorselektion aller Bewerbungseingänge
- Durchführung des Erstkontaktes mit Bewerbern (persönlich/telefonisch)
-
- Koordination und Begleitung der wöchentlichen Bewerbungsinterviews bei imeco
- Bildung von Kandidatenpools für die Direktvermittlung und die Arbeitnehmerüberlassung
- Teilnahme am wöchentlichen Projekt-Jour fixe

Der Account Manager Permanent Placement übernahm folgende Aufgaben:

- Beratung zur kontinuierlichen Prozessoptimierung
- Organisation und Durchführung der wöchentlichen Jour fixes und Reviews im Projektteam
- Projekt-Controlling anhand der definierten Service-Level-Agreements



Kundennutzen

Der gewünschte Mitarbeiteraufbau wurde sowohl in der direkten Personalvermittlung als auch in der Arbeitnehmerüberlassung umgesetzt. Für die Dauer des Projektes wurde ein Unternehmensporträt von imeco unter www.randstad.de veröffentlicht. Das Porträt war mit allen Stellenanzeigen verknüpft. Ferner hat Randstad die Master Vendor Funktion für die Arbeitnehmerüberlassung und die Direktvermittlung übernommen, um im regionalen Markt Co-Lieferanten einzubinden.



Der Kunde

imeco GmbH & Co. KG

Die imeco GmbH & Co. KG fertigt Vliesstoffprodukte für die Medizin und Industrie, z.B. in den Bereichen Medical Care, Personal Care und Technical Care.

Standort: Elterlein
Zusammenarbeit mit Randstad seit 2009

„Wir bedanken uns für die Zusammenarbeit mit Randstad. Wir sind davon überzeugt, mit Randstad den richtigen Partner zu haben.“

Rolf Naeder, CEO



Constance Burghold-Vogelgesang,
Account Manager Permanent Placement
Randstad Niederlassung Annaberg-Buchholz
Randstad Niederlassung Aue